

Die Woodpecker Group AG mit Standorten in Landquart, Frauenfeld, Reiden und Schlieren ist ein Unternehmen, welches seit 90 Jahren erfolgreich im Handel mit Holzwerkstoffen tätig ist. Unsere Kunden und Kundinnen sind Verarbeiter/innen aus den Bereichen Schreinerei, Zimmerei, Element- und Holzbau, Gartenbau sowie aus der Bodenbelagsbranche. In unseren eigenen modernen Showrooms finden Bauherren, Architektinnen und Handwerker eine umfangreiche Auswahl an Böden, Terrassen, Türen, Altholz und weiteren Holzprodukten für den Innenausbau und den Aussenbereich.

Für unseren Standort in Landquart suchen wir eine verkaufsorientierte Persönlichkeit als

Verkaufsberater im Aussendienst 80 – 100% (m/w)

Fachrichtung «Innenausbau»

Verfügst du über die Fähigkeit, mit Menschen umzugehen und bringst idealerweise Erfahrungen aus dem Verkauf mit? Hochwertige und ästhetische Holzprodukte begeistern dich? Dann ist diese vielseitige Stelle vielleicht genau das Richtige für dich! Unter anderem kannst du beim täglichen Kundenkontakt deine Talente und Fähigkeiten im Verhandeln unter Beweis stellen.

Unser Unternehmen stellt Werte wie Leistungsfreude, Kundenorientierung, Freiräume und Innovationsgeist in den Mittelpunkt. Diese Prinzipien liegen der Überzeugung zugrunde, dass alle Mitarbeitenden ihr Bestes geben. Du erhältst eine fordernde und zugleich faszinierende Aufgabe in einem überschaubaren und sehr interessanten Umfeld sowie einen attraktiven Arbeitsplatz in einem engagierten Team. Ein faires Einkommen, fünf Wochen Ferien und weitere Goodies runden unser Angebot ab.

Dein Profil

- Technische oder handwerkliche Berufsausbildung vorzugsweise in der Holzbranche (z.B. Schreiner)
- Kaufmännische oder technische Weiterbildung von Vorteil
- Gespür für Markt, Wettbewerb und Kundenbedürfnisse
- Gute Kommunikationsfähigkeiten sowie hoher Kundenfokus
- Flexibilität und Durchsetzungsvermögen
- Sympathische und offensive Kundenansprache sowie Verhandlungsgeschick
- Hohe Selbständigkeit, Eigeninitiative und Ausdauer

Deine Aufgaben

- Beratung, Pflege und Entwicklung unserer Kunden (Schreinereien, Bodenleger etc.)
- Aktive Betreuung der bestehenden Kunden sowie Akquisition von Neukunden
- Präsentation unserer hochwertigen Produkte
- Umsetzung der jährlichen Umsatz-, Budget- und Marketingziele
- Realisieren von Verkaufserfolgen in Zusammenarbeit mit dem erfahrenen Innendienst-Team

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Falls du dich durch diese Herausforderung in einem dynamischen und attraktiven Umfeld angesprochen fühlst, freuen wir uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, welche du uns online auf personal@woodpeckerag.ch zustellen darfst. Bewerbungen werden lediglich geprüft, sofern diese auch an die obengenannte E-Mail-Adresse eingehen.

Für weitere Informationen steht dir unser Verkaufsleiter, Herr Michele Di Stasio, unter der Nummer 079 546 66 98 gerne zur Verfügung.