

Zur Erweiterung der Geschäftsleitung suchen wir nach Vereinbarung eine engagierte Persönlichkeit als

Mitglied der Geschäftsleitung – Vertrieb National

(w/m/d) 80 – 100 %

Gestalte die Zukunft der Liechtensteinischen Post AG mit. Der Bereich Vertrieb National umfasst den Verkauf und die Kundenbetreuung für unsere postalischen und postnahen Dienstleistungen in Liechtenstein. Unser Ziel ist es, bestehende Kundenbeziehungen zu festigen, neue Geschäftsmöglichkeiten zu erschliessen und innovative Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln.



Wir verbinden und bewegen alles – flexibel, zuverlässig, Tag für Tag.

Die Liechtensteinische Post AG und ihre 260 Mitarbeitenden stehen Tag für Tag für ihre Kunden im Einsatz. Neben der postalischen Grundversorgung des Landes und der Zeitungsfrühzustellung in Liechtenstein bietet die Liechtensteinische Post AG an ihrem Sitz in Schaan mit einem eigenen Logistik Center Services für Versand- und Industriekunden sowie für den grenzüberschreitenden Warenverkehr. Der Bereich Philatelie Liechtenstein rundet das Leistungsspektrum mit seinen über die Grenzen hinaus bekannten Briefmarken und Sammlerprodukten ab.

Deine Aufgaben

- strategische Führung und Weiterentwicklung des Bereiches Vertrieb National mit Fokus auf nachhaltiges Wachstum und Kundenorientierung
- operative Leitung des Vertriebsteams, inklusive Personalplanung und Kompetenzentwicklung
- Aufbau und Akquise neuer Kundenbeziehungen zur Geschäftsentwicklung
- Pflege und Ausbau von Schlüsselkunden sowie Entwicklung kundenorientierter Lösungen
- laufende Optimierung von Vertriebsprozessen, um Effizienz und Kundenzufriedenheit zu steigern
- Analyse von Markttrends zur Entwicklung passender Angebote und Verkaufsstrategien
- Weiterentwicklung digitaler Zugänge und Kundenapplikationen

Dein Profil

- mehrjährige Erfahrung als Führungspersönlichkeit im Vertrieb, idealerweise in einem dynamischen Umfeld inkl. laufender Weiterbildung
- nachweisbare erfolgreiche Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- ausgeprägte soziale und kommunikative Kompetenz, um Teams zu begeistern und gemeinsam Ziele zu erreichen
- analytische und strategische Denkweise, um datenbasiert Entscheidungen zu treffen
- Innovationsgeist
- Leidenschaft für Menschen, Kundenbeziehungen und eine zukunftsorientierte Vertriebsstrategie
- sehr gute Deutschkenntnisse, zusätzliche Sprachkenntnisse sind von Vorteil

Unser Angebot

Bei uns erwartest dich eine verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum in einem spannenden Umfeld. Du bist Teil eines Teams, das sich gegenseitig unterstützt und bereit ist, neue Wege zu gehen. Wir bieten dir eine marktgerechte Vergütung sowie die vollständige finanzielle und zeitliche Unterstützung für benötigte Weiterbildungen. Zudem profitierst du von flexiblen Arbeitsmodellen, inklusive Homeoffice-Möglichkeiten.

Deine Chance, die Zukunft des Vertriebs zu gestalten

Bist du die passende Persönlichkeit mit ausgeprägter Vertriebs- und Führungserfahrung? Möchtest du den Vertrieb der Liechtensteinischen Post AG aktiv weiterentwickeln und gleichzeitig ein Umfeld schaffen, in dem Mitarbeitende wachsen und sich entfalten können? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung – gerne auch mit deiner Gehaltsvorstellung – per E-Mail an Jonathan Rosi, Personalleitung: jonathan.rosi@post.li. Bei Fragen steht er dir gerne unter +423 799 44 10 zur Verfügung.

Interesse?

Jonathan Rosi, Leitung Personal, steht dir für Fragen gerne zur Verfügung. Tel. +423 399 44 10

Liechtensteinische Post AG

Alte Zollstrasse 11, 9494 Schaan
Fürstentum Liechtenstein
www.post.li

Personalabteilung

T +423 399 44 10
 +423 799 44 10
E jonathan.rosi@post.li

