



## AUSSENDIENSTMITARBEITER/IN VERKAUF HOCHBAU IN SAMEDAN

### WERDEN SIE EIN HGC-LER!

Seit 1899 ist die Genossenschaft HG COMMERCIALE (HGC) mit ihren heute rund 850 Mitarbeitenden eine der wichtigsten Dienstleisterinnen der Schweizer Baubranche. Der Mix macht's aus: Wir schätzen die Erfahrung unserer langjährigen HGC-Profis verschiedenster Berufszweige genauso wie junge Talente, welche wir intern und extern fördern. Unsere Kultur ist offen, fair und ehrlich und im besten Sinne bodenständig. Wir setzen auf gegenseitiges Vertrauen. Jede/-r Einzelne soll Verantwortung tragen und Ideen einbringen, denn wir wollen gemeinsam vorwärtsgehen und die Zukunft der Bauwirtschaft gestalten.

### IHR AUFGABENGEBIET

In Ihrer Rolle als Verantwortliche Person für unser Verkaufsgebiet Engadin liegt Ihr Fokus auf der exklusiven und umfassenden Betreuung unserer vielfältigen Kundschaft im Hoch- und Tiefbaubereich. Ihre Hauptaufgabe liegt in der Pflege und Stärkung bestehender Kundenbeziehungen sowie in der Neukundenakquise. Sie beobachten geplante Bauprojekte, bieten unseren Kunden fachkundige Beratung und präsentieren proaktiv effektive Verkaufslösungen. Dabei sind Sie eine vertrauenswürdige und sachkundige Kontaktperson für unsere Kunden in Ihrem Gebiet. Ein gut eingespieltes und erfahrenes Team im Verkauf Innendienst unterstützt Ihre Verkaufsaktivitäten.

### IHR PROFIL

Für unser dynamisches Team im Hoch- und Tiefbauwesen suchen wir eine Persönlichkeit, mit einer abgeschlossenen Ausbildung EFZ, vorzugsweise als Maurer, und solider Berufserfahrung. Idealerweise bringen Sie zusätzlich einige Jahre Erfahrung im Verkaufsbereich mit. Ihr Profil zeichnet sich durch eine hohe Dienstleistungsorientierung, Motivation und ein charismatisches Auftreten aus. Fundierte Kenntnisse in der Anwendung von PC-Software wie MS-Office, ERP und CRM sind für diese Position unabdingbar. Ein wesentliches Kriterium für diese Stelle sind ausgezeichnete Sprachkenntnisse in Deutsch und Italienisch. Einen Wohnsitz im Bündnerland und ein regional aufgebautes Netzwerk stellen einen bedeutenden Vorteil dar.

### UNSER ANGEBOT

- Individuell wählbarer Arbeitsort in einer unserer Verkaufsstellen im Bündnerland
- Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Sozialleistungen (z.B.: eigene Pensionskasse, PK-Beiträge werden zu 2/3 durch den Arbeitgeber getragen)
- Moderne Infrastruktur
- Flexible Dienstaltersprämien
- Mindestens 25 Tage Ferien
- Vergünstigung beim Kauf von Produkten für Eigenbedarf

### BEWERBEN SIE SICH

Über Ihre vollständige Online-Bewerbung freut sich Martin Bernet, HR Business Partner Region Ost.  
<https://link.ostendis.com/cvdopper/016ed9215b03485e84e251ecca68e682/DE>